

Przykładowe analizy – dane fikcyjne (oprócz wielkości próby)

Analizy ogólne

Wynagrodzenie podstawowe dyrektorów i członków zarządu

spółka	poziom	próba	1 decyl	I kwartył	mediana	III kwartył	9 decyl	średnia
Skarbu Państwa	dyrektor	149	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	28	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
prywatna	dyrektor	2 704	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	847	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
budżetowa lub komunalna	dyrektor	395	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	83	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

Wynagrodzenia całkowite w spółkach prywatnych polskich i zagranicznych

kapitał	poziom	próba	1 decyl	I kwartył	mediana	III kwartył	9 decyl	średnia
polski	dyrektor	1 601	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	624	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
zagraniczny	dyrektor	1 103	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	223	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

Wynagrodzenia całkowite w spółkach prywatnych o różnej wielkości przychodów ze sprzedaży

przychody	poziom	próba	1 decyl	I kwartył	mediana	III kwartył	9 decyl	średnia
do 9 mln PLN	dyrektor	371	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	250	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
10-49 mln PLN	dyrektor	557	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	207	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
50-249 mln PLN	dyrektor	561	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	136	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
250-999 mln PLN	dyrektor	344	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	50	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
powyżej 1 000 mln PLN	dyrektor	207	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zarząd	23	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

Analizy szczegółowe

Dyrektor ds. sprzedaży

Dyrektor ds. sprzedaży/Opis stanowiska

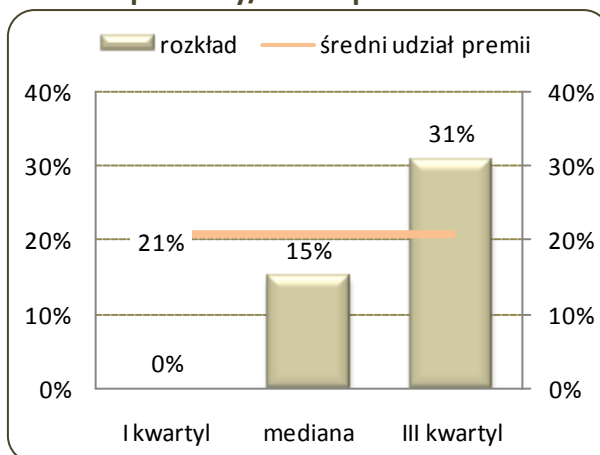
Opis stanowiska

- ✓ organizacja i zarządzanie całością sprzedaży na terenie całego kraju,
- ✓ udział w opracowywaniu planów sprzedaży na terenie podległego obszaru,
- ✓ tworzenie strategii sprzedażowych, rozwijanie sieci sprzedaży,
- ✓ nadzór nad pracą całości działań działu sprzedaży,
- ✓ realizacja zaplanowanego obrotu,
- ✓ zapewnianie sprawozdawczości sprzedażowej,
- ✓ kontakty i negocjacje z kluczowymi klientami z regionu.

Dyrektor ds. sprzedaży/Dane ogólne

	próba	1 decyl	I kwartył	mediana	III kwartył	9 decyl	średnia
wynagrodzenie podstawowe	298	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
wynagrodzenia całkowite	298	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
udział premii w w. całkowitym	298	0%	0%	15%	30%	60%	20%

Dyrektor ds. sprzedaży/Udział premii w w. całkowitym



Dyrektor ds. sprzedaży/Wynagrodzenia w różnych firmach

		próba	1 decyl	I kwartyl	mediana	III kwartyl	9 decyl	średnia
kapitał	polski	178	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	zagraniczny	120	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
wielkość firmy	mała (1-49 osób)	90	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	średnia (50-249 osób)	102	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	duża (ponad 250 osób)	106	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
obroty	do 9 mln PLN	36	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	10-49 mln PLN	71	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	50-249 mln PLN	69	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	250-999 mln PLN	44	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	powyżej 1 000 mln PLN	23	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
spółka	Skarbu Państwa	9	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	prywatna	288	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
przemysł	ciężki	22	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	lekki	61	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
branża	bankowość	26	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	budownictwo	9	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	energetyka i ciepłownictwo	8	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	handel	98	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	media, wydawnictwa, reklama, PR	5	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	technologie informatyczne (IT)	21	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	telekomunikacja	5	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	ubezpieczenia	11	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	usługi	24	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

Dyrektor ds. sprzedaży/Wynagrodzenia w różnych lokalizacjach

		próba	1 decyl	I kwartyl	mediana	III kwartyl	9 decyl	średnia
województwo	dolnośląskie	20	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	kujawsko-pomorskie	15	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	lubelskie	11	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	lubuskie	5	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	łódzkie	23	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	małopolskie	36	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	mazowieckie	106	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	podkarpackie	12	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	podlaskie	7	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	pomorskie	10	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	śląskie	25	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	warmińsko-mazurskie	5	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	wielkopolskie	17	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	miasto	Kraków	26	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000
Lublin		7	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
Łódź		18	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
Poznań		12	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
Toruń		5	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
Warszawa		87	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
Wrocław		15	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

Dyrektor ds. sprzedaży/Wynagrodzenia - czynniki indywidualne

		próba	1 decyl	I kwartyl	mediana	III kwartyl	9 decyl	średnia
płeć	kobiety	53	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	mężczyźni	245	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
wiek	26-30	38	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	31-35	75	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	36-40	86	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	41-50	83	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000
	51-64	15	3 000	7 000	10 000	15 000	20 000	12 000

staż pracy	2 - 3	7	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	4 - 5	19	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	6 - 8	25	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	9 - 10	28	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	11 - 15	104	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	16+	113	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
wykształcenie	średnie	31	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	wyższe - licencjat	13	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	wyższe - inż. lub mgr	230	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
podyplomowe	nie	211	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	tak	87	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
MBA	nie	269	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	tak	29	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
j. angielski	brak	29	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	słaby	41	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	średni	67	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	dobry	79	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000
	bardzo dobry	82	3 000	7 000	10 000	20 000	20 000	12 000

Dyrektor ds. sprzedaży/Świadczenia dodatkowe

